

Order - Đơn hàng

- Inter Company Order Reference - Đơn hàng tham chiếu công ty liên kết
- Against Blanket Order - Cam kết khung thỏa thuận mua hàng

Inter Company Order Reference - Đơn hàng tham chiếu công ty liên kết

Trong **VHTerp**, **Inter Company Order Reference** là một tính năng giúp liên kết các đơn đặt hàng giữa các công ty con và công ty mẹ hoặc giữa các công ty khác nhau trong cùng một tập đoàn hoặc nhóm doanh nghiệp. Tính năng này giúp theo dõi và quản lý các đơn đặt hàng liên công ty, tạo sự minh bạch và đồng bộ trong quá trình bán hàng và mua hàng nội bộ.

Cách hoạt động của Inter Company Order Reference trong VHTerp:

1. Mục đích của Inter Company Order Reference:

- **Inter Company Order Reference** cho phép người dùng thiết lập và theo dõi các đơn đặt hàng giữa các công ty trong hệ thống **VHTerp**. Khi một công ty đặt hàng từ công ty khác trong cùng một tập đoàn, người dùng có thể tham chiếu đến đơn đặt hàng này để tạo sự liên kết giữa các giao dịch bán hàng và mua hàng nội bộ.
- Điều này giúp đơn giản hóa quy trình bán hàng và mua hàng giữa các công ty con hoặc công ty mẹ, đồng thời đảm bảo rằng thông tin về đơn hàng và giao dịch tài chính được đồng bộ và chính xác.

2. Cách sử dụng Inter Company Order Reference:

- Khi tạo một **Sales Order** hoặc **Purchase Order** trong **VHTerp**, người dùng có thể thêm **Inter Company Order Reference** để tham chiếu đến đơn hàng giữa các công ty con và công ty mẹ. Ví dụ, công ty A (công ty mẹ) có thể tạo một đơn đặt hàng cho công ty B (công ty con) để mua một số sản phẩm hoặc dịch vụ. Đơn hàng này sẽ có một tham chiếu đến **Inter Company Order** để liên kết đơn hàng giữa hai công ty.
- **Reference** này giúp liên kết các đơn hàng mua bán với nhau và theo dõi sự chuyển giao hàng hóa hoặc dịch vụ từ công ty này sang công ty kia trong hệ thống.

3. Quá trình tạo Inter Company Order Reference:

- **Tạo Sales Order hoặc Purchase Order:** Khi một công ty muốn tạo một đơn đặt hàng cho công ty khác, người dùng sẽ tạo một **Sales Order** hoặc **Purchase Order** trong **VHTerp**.
- **Thêm Inter Company Order Reference:** Trong phần tạo đơn hàng, người dùng sẽ thêm một tham chiếu đến đơn hàng giữa các công ty. Điều này có thể là một **Inter Company Sales Order** (đơn hàng bán) hoặc **Inter Company Purchase Order**

(đơn hàng mua) để liên kết đơn hàng với giao dịch nội bộ giữa các công ty.

- **Theo dõi và quản lý giao dịch:** Các thông tin liên quan đến đơn đặt hàng, bao gồm cả chi tiết sản phẩm, số lượng, giá trị và các điều khoản thanh toán, sẽ được đồng bộ giữa các công ty và có thể theo dõi trong hệ thống **VHTerp**.

4. Lợi ích của Inter Company Order Reference:

- **Quản lý đơn hàng nội bộ dễ dàng hơn:** Tính năng này giúp người dùng quản lý các đơn hàng giữa các công ty con và công ty mẹ một cách dễ dàng, giảm thiểu sai sót và mất mát thông tin.
- **Theo dõi giao dịch nội bộ:** Các tham chiếu liên công ty giúp theo dõi quá trình giao dịch nội bộ giữa các công ty, từ đó đảm bảo rằng hàng hóa hoặc dịch vụ được chuyển giao đúng thời gian và theo đúng điều khoản đã thỏa thuận.
- **Tạo sự minh bạch và đồng bộ trong báo cáo:** Việc sử dụng **Inter Company Order Reference** giúp đồng bộ các báo cáo tài chính và bán hàng giữa các công ty, giúp doanh nghiệp có cái nhìn tổng quan và chính xác về các giao dịch nội bộ.
- **Tiết kiệm thời gian và công sức:** Các tham chiếu này giúp giảm thiểu công sức nhập liệu thủ công và các lỗi liên quan đến việc quản lý đơn hàng và giao dịch tài chính giữa các công ty con.

5. Ví dụ về Inter Company Order Reference:

Giả sử, công ty A (công ty mẹ) có một đơn đặt hàng cho công ty B (công ty con) để mua một số sản phẩm. Trong quá trình tạo đơn đặt hàng, người dùng sẽ tạo một **Sales Order** cho công ty B và tham chiếu đến **Inter Company Purchase Order** từ công ty A. Tham chiếu này sẽ giúp liên kết đơn hàng giữa hai công ty và tạo ra sự minh bạch trong quá trình giao dịch nội bộ.

Tóm lại, Inter Company Order Reference trong **VHTerp** là một tính năng mạnh mẽ giúp quản lý các đơn đặt hàng nội bộ giữa các công ty trong cùng một tập đoàn hoặc nhóm doanh nghiệp. Việc sử dụng tham chiếu này giúp tạo sự liên kết giữa các đơn hàng và đảm bảo rằng thông tin về giao dịch giữa các công ty được đồng bộ và chính xác. Tính năng này mang lại nhiều lợi ích, bao gồm việc quản lý đơn hàng dễ dàng, theo dõi giao dịch nội bộ hiệu quả, và tạo sự minh bạch trong các báo cáo tài chính và bán hàng.

Against Blanket Order - Cam kết khung thỏa thuận mua hàng

Against Blanket Order trong **VHTerp** liên quan đến việc tạo các tài liệu giao dịch, chẳng hạn như **Purchase Order** hoặc **Sales Order**, dựa trên một thỏa thuận hoặc cam kết trước đó được gọi là **Blanket Order**.

1. Blanket Order là gì?

- **Blanket Order** là một loại thỏa thuận giữa bạn và nhà cung cấp (hoặc khách hàng) để mua (hoặc bán) một lượng hàng hóa hoặc dịch vụ nhất định trong một khoảng thời gian với các điều kiện cụ thể, như giá cả và lịch giao hàng.
 - Nó không phải là một đơn đặt hàng cụ thể, mà là một cam kết tổng thể.
-

2. Against Blanket Order nghĩa là gì?

Khi bạn tạo một **Purchase Order** hoặc **Sales Order** và liên kết nó với một **Blanket Order**, hệ thống sẽ đánh dấu giao dịch này là "Against Blanket Order." Điều này có nghĩa là đơn hàng này đang thực hiện một phần của cam kết trong Blanket Order.

- **Mục đích:**
 - Để theo dõi tiến độ thực hiện Blanket Order.
 - Đảm bảo rằng tổng lượng hàng hóa hoặc dịch vụ không vượt quá cam kết.
-

3. Cách hoạt động:

Tình huống:

- Bạn ký một **Blanket Order** với nhà cung cấp để mua 10,000 sản phẩm A trong 6 tháng với giá 100,000 VND/sản phẩm.

Thực hiện:

1. Bạn tạo một **Purchase Order** để mua 2,000 sản phẩm A từ nhà cung cấp.
 2. Trong Purchase Order, bạn chọn **Against Blanket Order** và liên kết nó với Blanket Order đã tạo.
 3. **VHTerp** sẽ:
 - Trừ 2,000 sản phẩm khỏi tổng cam kết 10,000 sản phẩm.
 - Cập nhật trạng thái của Blanket Order.
-

4. Ví dụ thực tế:

Blanket Order:

- Bạn có một Blanket Order với khách hàng, cam kết bán 5,000 sản phẩm B trong vòng 1 năm.

Sales Order 1:

- Bạn tạo một **Sales Order** để giao 1,000 sản phẩm B trong tháng 1.
- Đánh dấu **Against Blanket Order** và liên kết với Blanket Order.

Sales Order 2:

- Bạn tạo thêm một **Sales Order** cho 2,000 sản phẩm B vào tháng 3.
- Tiếp tục liên kết với Blanket Order.

Theo dõi tiến độ:

- Sau các giao dịch trên, **VHTerp** sẽ hiển thị rằng bạn đã thực hiện 3,000 sản phẩm trong tổng số 5,000 sản phẩm.
-

5. Lợi ích của Against Blanket Order:

1. **Quản lý cam kết:** Giúp theo dõi tiến độ và đảm bảo các đơn hàng không vượt quá thỏa thuận.
2. **Tiết kiệm thời gian:** Tự động hóa việc liên kết các giao dịch với Blanket Order.
3. **Tuân thủ:** Đảm bảo rằng các điều kiện đã cam kết (giá cả, số lượng) được tuân thủ.